

# Business Model Canvas

## GESCHÄFTSIDEES

- Was ist unsere Geschäftsidee und wie funktioniert sie?

## ZIELGRUPPE

- An wen wollen und können wir unsere Produkte verkaufen?

## AKTIVITÄTEN UND RESSOURCEN

- Was ist zu tun?
- Was bringen wir mit?
- Was fehlt?

## PARTNER

- Wobei benötigen wir Unterstützung und von wem?

## WERBUNG UND VERTRIEB

- Wie erfahren die Kunden von uns?
- Wie bieten wir unsere Angebote an?

## AUSGABEN

- Wofür müssen wir Kosten einplanen?

## EINNAHMEN

- Wie hoch sollen unsere Einnahmen sein oder der Gewinn?